

„Amit csinálsz – jól csináld, mindig jobban.
Légy merész, kitartó, különböző, első az elsők
között, hogy célotdat elérd!”



Versenyképesség növelése a hatékonyság eszközeivel

2009 – a helyállás éve – a siker titka – a cég és a munkatársak gyors és megfelelő reagálása a megváltozott körülményekre. A Karrier és Stílus programjai e cél elérése érdekében:

- Szakmai tréningek:** Tréningjeink célja: szakmai és emberi készség és hozzáállás fejlesztése
 - SML – Managerből vezető – vezetőképző program
 - Csapatépítő program
 - KAM – Hatékony Key Account program
 - TMM – Hatékonyság a trade marketing munkájában
 - SCM – Supply Chain program – Mérőszámok, rendszerek, hatékonyság az üzleti folyamatokban
- Szakmai és emberi coaching – Vállalati nehéz szakmai és emberi helyzetek megoldása**
 - Személyes coaching** – a kezdetektől a karrierépítésig és megtartásáig – A személyiség erősítése, fejlesztése, az egyénben rejlő fejlesztési lehetőségek feltárásával
 - Team coaching** – célja megismertetni a csapattal a bennük rejlő lehetőségeket, új gondolkodásmód és kommunikációs modellek kialakítása, megfelelés az új kihívásoknak. Csapatépítés a hatékony cégvezetés és működés érdekében
- Megfelelő ember a megfelelő pozícióba – Felső, ill. középszintű szakemberkeresés**
 - Keresés** – sikerdíjas megállapodás alapján, rövid határidővel, akár 1 hónapon belül, a megadott brief alapján
 - Coaching** – emberi és szakmai támogatás, a próbaidő, ill. a megállapodás szerinti időszakban
- Workshopok:** célja támogatást nyújtani a cég jövőképeinek, stratégiájának kialakításában, a szervezet fejlesztésében és a cégkultúra váltásában, az átalakulás, a változások sikerének menedzseléséhez
 - Válság-, változáskezelési workshop**
 - Az ötlettől a megvalósításig workshop – problémamegoldás – kreatív intelligenciával**
 - Konfliktuskezelési workshop** – problémamegoldás, helyzetkezelés, érzelmi és értelmi intelligencia alkalmazása a döntési szituációkban

2009. I. negyedév tervezett tréningidőpontok

KÉPZÉSEK	Január	Február	Március
KAM – Key Account Management kurzus I.	26–28.		
KAM – Felkészülés az éves tárgyalásokra II.		23–25.	
Csapatépítő tréning			2–4.
Supply Chain – ellátási lánc kurzus	19–21.		
Trade marketing kurzus		9–11.	23–25.
Managerből vezető – SML vezetői program		16–18.	9–11.

2009. II. negyedév tervezett tréningidőpontok

KÉPZÉSEK	Április	Május	Június
KAM – Key Account Management kurzus I.	27–29.		
KAM – Felkészülés az éves tárgyalásokra II.			
Csapatépítő tréning		25–27.	
ASM – Area Sales Manager kurzus	6–8.		8–10.
Trade marketing kurzus		11–13.	
Managerből vezető – SML vezetői program	20–22.	18–20.	22–24.

Kérésére a programok leírását e-mailben elküldjük!

Képzésvezetők:

Csikné dr. Kovács Klára – ügyvezető

- Több évtizedes tapasztalattal rendelkezik a hazai és nemzetközi kereskedelemben betöltött vezetői pozíciókban. A szakmában eltöltött többéves kereskedelmi és trade marketing igazgatói tapasztalat garancia a szakterületeken végzett munka sikerére.

Katona Melinda – vezető tanácsadó

- Nagy tapasztalattal rendelkezik a vállalatirányítás, változás management ill. vezető képzés területein. Specialista a „supply chain” - ellátási lánc témakörében, mely területen széleskörű nemzetközi és hazai tapasztalattal rendelkezik az Unilever gyakorlatán keresztül.

Csik Melinda – stílustanácsadó

- Divattervezőként, stílustanácsadóként vesz részt programokon. Hazai és nemzetközi cégeknél szerzett e téren tapasztalatot, melyeket az egyes cégeknek végzett projektek során hasznosít. Támogatja a résztvevők egyéni stílusának megtalálását és anyagi lehetőségeiknek megfelelő kialakítását.

Részvételi díj:

Nyitott tréningprogram esetén

- 290 000 Ft + áfa/részvevő/cég
- 260 000 Ft + áfa – 3 résztvevő esetén ugyanazon cégtől bármely programra
- 220 000 Ft + áfa – 5 résztvevő esetén ugyanazon cégtől bármely programra
- 190 000 Ft + áfa – max. 12 résztvevő esetén – cégreszabott tréning esetén

Egyedi pénzügyi konstrukciók és pályázati lehetőségek érvényesítése egyedi egyeztetés szerint lehetséges.

A jelentkezés írásban történik, e-mailben, vagy faxon, lemondásra a kurzust megelőző 48 órával van lehetőség. Ennek elmulasztása esetén a részvételi díj számlázásra kerül.

Cégreszabott tréningprogramok

Vállaljuk a megbízó cég számára cégreszabott tréningprogramok szervezését, mely során a cég által megadott sajátos szempontokat, fókuszterületeket a szakanyagba beépítjük. A részvételi díj magába foglalja az oktatás, az oktatási anyagok, valamint az ebéd, kávé, üdítő és parkolás költségeit. Amennyiben a résztvevőknek szállásra van szükségük, akkor a Karrier és Stílus legjobb árain lehetőség van szobafoglalásra, melyet a résztvevő a helyszínen egyenlítő ki a szálloda felé.

Képzési programjainkat igény szerint magyar, angol és román nyelven tartjuk.

Helyszín: Danubius Grand Hotel, Margitsziget

Jelentkezési határidő: Az egyes tréningprogramok kezdete előtt 10 munkanappal

Fizetés módja:

Számla ellenében, 8 munkanapon belül. Lemondási határidő 5 munkanappal a választott időpont előtt. Amennyiben a lemondás a megjelölt időpont után történik, azt a Karrier és Stílus nem tudja elfogadni, kénytelen lesz le számlázni.

Részvevők száma:

Képzésenként optimális esetben 12 fő, mert a hatékonyság és a megfelelő interaktivitás ilyen létszám mellett biztosítható.

JELTKEZÉSI LAP

Kérjük, jelölje meg, hogy a lehetséges időpontok közül melyiket választja.

Jelentkezés módjai: **Telefon:** Csikné dr. Kovács Klára (1) 889-4953 • **E-mail:** klara.csik@karrierestilus.hu • **Fax:** (1) 889-4954

Levél: Karrier és Stílus Tanácsadó Kft., Grand Hotel Margitsziget. Cím: 1138 Budapest, Margitsziget

g pontos számlázási címe

1

Név: _____

Beosztás: _____

E-mail: _____

Telefon: _____

Választott kurzus: _____

2

Név: _____

Beosztás: _____

E-mail: _____

Telefon: _____

Választott kurzus: _____

3

Név: _____

Beosztás: _____

E-mail: _____

Telefon: _____

Választott kurzus: _____